

Formation Convaincre et persuader

Cette formation « Neuropersuasion » vous apprendra les mécanismes inconscients qui régissent nos décisions et l'art de la persuasion auprès de vos prospects !



Avec Skillsday, vos collaborateurs seront capables de :

Mieux comprendre comment fonctionne le cerveau dans la prise de décision

Mieux adapter son art de la persuasion

Adopter 10 règles indispensables pour convaincre leur interlocuteur des bénéfices de leur solution

Le programme de la formation :

01 Découvrir les fondamentaux

- Prenez connaissance des 3 cerveaux
- Découvrez comment fonctionne leur structure pour mieux les appréhender
- Familiarisez-vous avec leurs fonctions

02 Gagnez en impact et en influence

- Apprenez à prendre en compte les valeurs de l'autre dans les interactions pour gagner en impact
- Découvrez comment intégrer ses émotions et celles de ses interlocuteurs pour influencer positivement
- Appropriiez vous les 10 règles de la neuropersuasion pour convaincre ses collaborateurs, ses pairs et son manager

03 Challenge de la neuropersuasion

- Excellez dans les connaissances de la neuropersuasion pour apprendre à convaincre et persuader efficacement
- Entraînez-vous en mettant au défi vos collègues en duel
- Validez votre formation grâce aux compétences acquises
- Obtenez votre certificat en remportant le challenge final

Les modalités disponibles

- Classe virtuelle
- Conférence
- Mobile / e-learning
- Présentiel

Les formats disponibles



La durée

30 minutes en mobile ou e-learning, pour les autres modalités : nous consulter

Langue

